

Vo,1

追加特別特典

～国内転売準備編～

■推奨環境■

このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderを無料でダウンロードしてください。

<http://get.adobe.com/jp/reader/>

■著作権について■

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は高山俊に属します。
著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部を
いかなる手段においても複製、転載、流用、転売等
することを禁じます。

このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートのご利用は自己責任でお願いします。

このレポートの利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

■目次■

～はじめに～

・・・p 6 ～p 1 3

【ブラウザの変更】

・・・p 1 4 ～p 1 5

【アマゾン出品者登録】

・・・p 1 6 ～p 1 7

【ヤフージャパンID】

・・・p 1 8

【クレジットカードの紹介】

・・・p 1 9 ～p 2 3

【自己アフィリエイト】

・・・p 2 4 ～p 3 1

【アマゾン入金サイクルとカードの上手い使い方】

・・・p 3 2 ～p 3 6

【お勧めアプリ】

・・・p 3 7～p 4 4

【アマゾンアプリ】

・・・p 4 5～p 4 9

【Googleアカウントの作成】

・・・p 5 0

【不用品販売・売れるゴミの紹介】

・・・p 5 1～p 6 1

【仕入れをする前に考えておくこと】

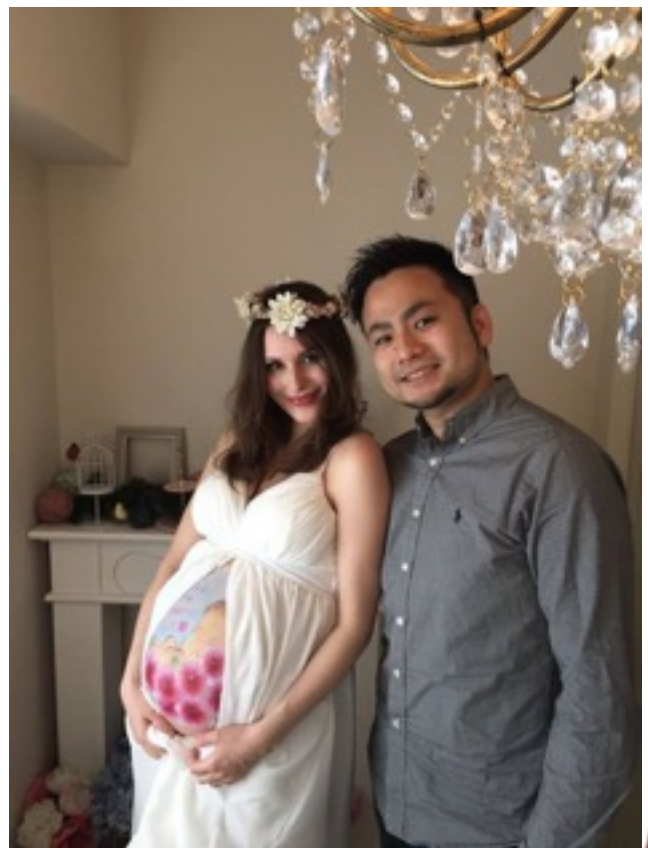
・・・p 6 2～p 6 8

～はじめに～

この度は特別追加特典を受け取って頂きまして誠に有難う御座います。高山 俊です。

僕はこの国内転売のおかげで、お金のかかる国際結婚でも裕福に暮らす事が出来ています。

しかしそれは
僕が特別だったのでは
ありません。



国内転売というビジネスが
極めて再現性の高いものだからです。

僕が心からオススメする国内転売は、
実践さえして頂ければ誰でも月収30万円を稼ぎ、
のちには月収100万円までも手に入れることのできる
非常に再現性が高いビジネスです。

しっかりと読んで実践してもらって
あなたの収入が大きく上がれば、
毎日美味しいものを食べたり、
家族で過ごす時間が増えたり、

金銭的に何かを我慢することから解放されます。



そういう生活をあなたにも絶対に手にして欲しいから
この特典を作りました。

今から新しく事業を始めたい・・・
でも、何を始めれば良いか分からない。

そんな方は必ず「国内転売」から
始めてください。

ちなみに国内転売とは・・・

ここ何年かで認知度が急に高まったビジネスで、
テレビや雑誌などに取り上げられる機会もかなり増えて
ますので、既に実践されてる方もいらっしゃるかも
しれませんね。

国内転売は極々シンプルな商売です。

「商品を安く仕入れて、高く売る」

これだけです。
普通の会社員として働いていらっしゃる方なら、
これをするだけで月収100万円なんて想像できない
かもしれません。

しかしこれは**全て事実なのです。**



そして、国内転売をお勧めする具体的な3つの理由をお話いたします。

①キャッシュフローが良い。

商品を仕入れてから実際に販売するまでの時間が早いのが国内転売の一つの大きな特徴です。

輸入や輸出に比べると
かなり早いタイミングで売れていきます。

つまり、仕入れにかかったお金を回収するまでが早いということです。

これは非常に重要で、キャッシュフローが悪いと
資金ショートしてしまう可能性
が高まってきます。

その中で国内転売は、
かかった資金を回収するまでにかかる時間が短い為
に、非常にオススメのビジネスモデルだということです。

②再現性が高い。

②は、実践して頂ければ

誰でも稼ぐ事が出来るという事です。

この特典を読んで頂いてしっかりスタートしていただ
けでしっかり稼げます。

特別な能力は必要ありません。

今までの経歴も関係ありません。

あなたが行動さえすれば

思っている収入を作る事が出来ます。

③すぐに始めることができる。

③はそのままです。

誰でもすぐに始める事ができます。

つまり最初のハードルは低いのに、
しっかりとした収入を手に入れる事ができるのが
国内転売なのです。

まとめますと、

お金の回転が早くて、
特別な能力は必要なくて、
誰でもすぐに始めれる事業・・・

これが僕がオススメする
国内転売というビジネスです。

街中やネット上で利益の出る商品を探し出す・・・

宝探し！！



そんな感覚で楽しみながら、しっかりと稼いでいきましょう！

また、この特典に関してのお問い合わせは以下からお願い致します。

「GRS特典 高山俊ラインアット」

<https://line.me/R/ti/p/%40xml8046l>

あなたのご質問に全力でバックアップしていきますので、よろしくお願い致します。

【ブラウザの変更】

まずはブラウザ（インターネットをする為のソフト）
を**グーグルクローム**に設定してください。



最初は大体下の画像のインターネットエクスプローラ
ーになってますが・・・



これをグーグルクロームに変更して下さい。

グーグルクロームに変更する主な理由は以下です

1、動作が軽い。

他のブラウザに比べて、動作が速いので非常に使いやすいです。

2、拡張機能が使える

インターネットを使って商品を仕入れる時にグーグルクロームの拡張機能を使うととても便利です。

仕入れにつながるめっちゃくちゃ便利なツールが無料で使えたりします。国内転売では必須のブラウザです。

変更の仕方はこちらのヘルプを参考に行ってください。

<https://support.google.com/chrome/answer/95417?hl=ja>

【アマゾン出品者登録】



アマゾンで出品していく為に、アマゾン出品者登録をしていきましょう。

15分ほどで終了してしまいます。

この辺りも簡単に始められる理由の一つですね。

<https://www.amazon.co.jp/gp/help/customer/display.html?ie=UTF8&nodeId=3245791>

こちらのURLにアマゾンアカウントの登録方法が記載されていますのでサクッと登録しちゃいましょう。

大口出品サービスと小口出品サービスの二つのプランがあるのですが、下記のような違いがあります。

「大口出品」

- ・ 月間手数料4900円（1か月無料）
- ・ 出品数やカテゴリーが無制限
- ・ 大量の商品もまとめて出品登録が可能
- ・ データ分析レポートが利用可能

「小口出品」

- ・ Amazonに既にある商品のみ出品可能
- ・ 商品を出品するには1商品ごとに登録が必要

難しいことが書かれていますが簡単に言えば、

「沢山出品するつもりなら大口出品にしてください」

ということです。

こちらの特典から国内転売をしっかりと実践していただければ、月収100万円を3か月で稼ぐことも十分可能ですので僕は大口出品者として登録することをお勧めします。

【ヤフージャパンID】



販売先をアマゾンだけではなくて、ヤフーオークションを使ったり、
ヤフーオークションから仕入れてアマゾンで販売
するだけで利益が出ます。必ずヤフオクIDも取得しておきましょう。

まず、[Yahoo! Japan ID](#)登録を開きます。

各項目に自分が希望するID情報やお客様情報を入力します。入力が完了したら登録ボタンを押して、完了すればIDが表示されます。
それだけですので、これもすぐに作ってしまいましょう。

【クレジットカードの紹介】



仕入れでは現金よりもクレジットカードを使うことを
お勧めしてます。

その理由は支払日までの猶予とポイントです。

支払日までの猶予はなんとなく知ってる方が多いかも
しれませんが、ご存じない方が多いのですが、
クレジットカードによってポイントの還元率が大きく
変わっていきます。

多くのカードが0、5%のポイント還元率なのですが、驚異の1、5%の還元率を誇るクレジットカードが存在します。それはREXカードです。

こちらのカードは初年度の年会費も無料でお使いいただけます。

ざっと計算しますと、
例えば1年間にカードを使って仕入れを100万円分したとします。

0、5%のカードと、1、5%のカードで仕入れた時を比べると、

$$100\text{万円} \times 0.5\% = 5,000\text{円}$$

$$100\text{万円} \times 1.5\% = 15,000\text{円}$$

その差は10000円になります。

これが倍になれば20,000円、さらに倍になれば**40,000円・・・**

年間で1000万円を仕入れに使う事になれば、
100,000円の差が生まれます。

ここはREXカードを使わない理由はありませんね。
それと同じようなカードで漢方スタイルカードという
ものも有ります。

こちらと同じ還元率ですので登録しておきましょう。
クレジットカードを登録する際には、上限は一番高い
数字を入れておいてください。

REXカード、漢方スタイルカード共に60万円で
す。チリも積もれば大金になりますので、しっかり使
っていきましょう。

そしてこのクレジットカードをしっかりと作りさえすれ
ば、手元に現金がなくても実は
国内転売を始めることができます。

僕もこのビジネスと出会った時は本当にお金がなかつ
たのですが、なぜ商品を仕入れできたのかというと、
このクレジットカードを使って仕入れをしていたから
です。

クレジットカードの引き落とし日は、
カード会社によって違います。例えば、

【三井住友カード】

カード会員による選択
毎月15日締め、翌月10日払い
もしくは
毎月末締め、翌月26日払い

【イオンカード】

毎月10日締め
翌月2日払い

【楽天カード】

毎月末日締め
翌月27日払い



この様に分かれてますので自分が使っているカードの

- ・ 締め日
- ・ 引き落とし日

必ず確認して、お金の流れを完成させましょう

【自己アフィリエイト】

先ほどの章でお話ししたクレジットカード・・・

まだ作ってはいけません！！



皆さん早く稼ぎたいと思いますが、僕は皆さんに1円でも多く利益を受け取って頂きたいので、この章を見てから行動してください。

急な展開で驚かれた方もいらっしゃると思いますが、その理由を今から説明していきますので読み進めていってください。

インターネットを介してお金を稼ぐ方法の一つに、

「アフィリエイト」

があります。

これはブログ等の媒体に掲載されている広告から、その商品やサービスを購入してくれた場合に出た利益をその広告媒体に成功報酬を与えるというものです。

下記が簡単なアフィリエイトの流れです。

1、メーカーが売りたい商品を用意する

2、ブログ等のお客様（閲覧者）がいらっしゃる媒体を持っている人に代わりに売ってもらう。

3、メーカーは商品を紹介してくれた人にお礼を支払う。

つまりアフィリエイト報酬は、誰かに何かを売るという事が必要なのですが、こちらのタイトルに有る

「自己アフィリエイト」

は違います。

誰かという対象が自分なのです。

つまり、自分で自分が欲しい商品を買って、その対価として報酬を受け取れるのです。

これを知らずにネットで何かを買おうとすれば本当にもったいないので、しっかり覚えておいて下さい。便利なサイトを紹介します。

ハピタスというサイトです。



こちらを通じてカードを作るだけで・・・

ポイント＝お金がもらえます。

これは本当に大事な事ですので、覚えておいて下さい。これを知らないかでカードを作ってしまうと、お金を捨てているのと同じです。

まずハピタスに登録しておいて、検索窓からクレジットカードの情報を調べてみてから作ってくださいね。

こちらの検索窓です。



表示されたポイントは、1ポイント1円なのでわかりやすいです。

しかもこのハピタスはこれだけでは終わりません。

オンライン仕入れ編で仕入れ方はお伝えしますが、ネットで仕入れる時もかなり使えます。

例えば、楽天やアニメイト等のネットから仕入れをする時にこのサイトを経由して仕入れをするだけで、**商品購入金額の1%**がポイントとして付きます。

中には**商品購入金額の7%**のポイントが付く店舗もあります。

こういった実用性もかなり高いのですが、せどりに使うお金をこの自己アフィリで捻出する事が出来ます。

**無料でお金を作れるのです。
是非チャレンジしてください。**

ここでは高額ポイントを狙っていきます。
少ないポイントももちろんコツコツ貯めていくべきなのですが、大きいポイントを一回の報酬として頂く方が効率は良いです。

こちらの、サービスでためるという項目をクリックし
てください。



すると以下の表示が出ます。





矢印の先にある 1000pt以上という項目を選んだら、獲得ポイントの多い順を選びます。

この中で自分に合った自己アフィリエイトを選んでください。驚くべき事に、1回のアフィリエイト報酬が1万円を超えるものなんて沢山あります。

僕のオススメはFXのアフィリエイトです。

これは口座を開設して何回かトレードするだけで・・・20,000円を頂けました。

もちろんFXはリスクが伴いますが、
円→ドルに変えてすぐにドル→円に変えれば
ほぼノーリスクです。

資金繰りが厳しい最初だからこそ、あの手この手で増やしていきたいですね！

何も経由せずに購入するより断然お得なこのハピタスの活用法をご理解頂けましたでしょうか？

ここまでお読み頂いている方は、着実に稼げるノウハウを吸収出来ていますので安心して国内転売に向き合ってください！



【アマゾン入金サイクルとカードの 上手い使い方】

ここではアマゾンで売り上げた金額がどの様に返ってくるのかについて説明していきたいと思います。



出品者登録した日から **14日間で1回**売り上げの締め日が来て、振込手続きに入ってくれます。

実際は振込までに2日くらいかかってしまうので、16日位で1回、アマゾンから売り上げの入金が入ります。

1ヶ月に一回と思っていた方も多いと思うのですが、アマゾンは入金サイクルが早いのです。

結構お金の流れが早いことがお分かり頂けると思います。そこで意識して頂きたい事は、クレジットカードで仕入れた場合の引き落とし日です。

アマゾンからの入金先ほど説明した通りなのですが、クレジットカードの引き落とし日は会社によって全然違います。

例えば、おすすめクレジットカード紹介で説明した REXカードや漢方スタイルカードを扱っている JACCS カードでは、毎月末締め・翌月 27 日払いです。

しかし、イオンカードは毎月 10 日締め・翌月 2 日払いです。この違いをアマゾンの入金サイクルとうまく使いこなしていけば、よりキャッシュフローの良い仕入れが出来るようになります。

では実際にシュミレーションしていきましょう。

1 月 1 日にアマゾンの出品者登録が完了し、かつ仕入れも行っていくと仮定します。

最初にどちらのクレジットカードを使った仕入れを行う事が得策でしょうか？考えてみて下さいね。

実際に頭の中で思い浮かべながら一緒に進んでいきましょう。



まず最初に使うのはREXカードです。

1日時点では締め日までが長いからですね。

ここでイオンカードを選択してしまった方も安心してください。僕もこういう数字の計算は苦手なので直ぐには理解出来なかったのですが、落ち着いて考えれば大丈夫です。

そして、**1月11日からはイオンカードを使います。**
これは、締め日が終わったばかりなので次の締め日までの期間が空いているからです。

つまり、一気に1ヶ月分を1枚のカードで引き落とすのではなくて、**複数のカードに分けて引き落としをしてもらうという方法**です。

これをする事によって、アマゾンからの2週間に1回の入金サイクルをこまめに受け取りながら、カードの引き落としを1枚のカードだけで運用するよりも長く待たせる事が出来ます。

そして極め付けは、知らない方が結構いらっしゃるのですが・・・**2回払いまでは金利手数料無料なのです。**

2回払いにすれば、金利手数料無料で更に支払いを先延ばし出来ます。

つまり、小資本の方でもしっかり仕入れをする事が出来るということです。

まとめます。

- ・ アマゾンの入金サイクルは2週間に1回
- ・ カードの締め日と支払日をチェック
- ・ 2回払い

これを意識するだけで仕入れをすることが怖く無くなってきましたね。

全ては合理的な根拠に基づいておりますので、安心して仕入れをしてください。

【お勧めアプリ】

国内転売をする上で、スマートフォンにインストールしておくると便利なアプリを紹介します。

1、せどりすと

iphone対応のアプリです。

このアプリは無料なのに機能が素晴らしいです。

ツールはあまり使わないという様な方もいらっしゃると思いますが、初心者の方は必ず使う様にして下さい。

せどりすとという名前の通り、せどりをしている方専用のアプリなのでしっかり使いこなせる様にしましょう。非常に簡単ですので、説明していきます。

(1) バーコードをスキャンし読み取る

商品にはバーコード（JANコード）と呼ばれる物が張り付いてます。こちらのコードをアプリを使って読み込んでいきます。



下の画像1のバーコードの部分をタップすると、リサーチを開始します。

普通のカメラの様な画面に切り替わりますので、それにバーコードを映す様に持っていきます。

すると画像2の様に自動でスキャンをしてくれます。

画像 1



画像 2



これはバーコードから自動的にアマゾンの商品を読み起こしてある状態です。読み込んだ後は、モノレートというサイトにジャンプします。

それもこのアプリの中で出来ますので、非常に便利です。

バーコードを読み込んだ商品が表示されました。
ここから、この商品が実際に売れている商品かを見るためには、次のページの赤矢印の部分をクリックします。

するとモノレートというサイトに自動でジャンプしてくれます。



このモノレートというサイトは、この商品が仕入れができる商品かどうかの判断をするために、アマゾンの商品がいつ幾らで売れたか等の細かい情報が載ってます。

モノレートの見方をこちらの動画で解説してますので、理解できるまで何度も繰り返し見てください。

<https://www.youtube.com/watch?v=yR3YuHLmWV4>

(2) バーコードリーダーを使って商品を読み取る

ビームと呼ばれる**バーコードリーダー**を使って商品のバーコードを読み取るスタイルです。

店舗せどりをするときには一番ポピュラーなりサーチ方法です。

【ビームの種類】

MS910

値段：新品2万円前後

スキャン速度：240スキャン/秒

重量：24.6g

読取距離：3.5~18cm

サイズ：18×24×65



KDC200

値段：新品35000円前後

スキャン速度：100スキャン/秒

重量：34g

読取距離：2～30cmサイズ：

32×62×15



ビームは何のために使うかといいますと、バーコードを読み込むためのツールです。

Bluetoothですのでワイヤレスですし、小型で手のひらに収まるサイズなので使い勝手もいいです。スペックは大きく変わりませんが、大きな違いは、KDC200はガラスケースの中も読み取れるということです。

これらビームは無くても国内転売は問題無くできますが、初心者の方はできるだけ使うことをお勧めいたします。

最初から成果を出すためには、
検索スピードを上げてしっかりリサーチしていくこと
が肝心です。

ビームとせどりすとの紐付けは、ビームを購入した時
に付属している説明書に記載されてますのでご安心く
ださい。

(3) 商品の検索キーワードを入力して読み取る

新品や箱付きの商品はバーコードが大体ついてるので
すが、箱にバーコードの記載がない物や、中古の商品
は型番や商品タイトルといったその商品特有のキーワ
ードでリサーチをしていきます。

こちらのキーワードを
タップしてもらって、
商品のタイトル・型番を
入力します。



すると、先ほどのバーコードを読み込んだ時と
同じような情報が出てきますので、先述したモノレー
トにジャンプするボタンをタップして、仕入れできる
商品かの判断をしていきます。

【アマゾンアプリ】

仕入れる時に使うアプリは

【登録】

の章でお伝えいたしましたが、アマゾンセラーセントラル（出品者用アカウント）を簡単に管理できるアプリをご紹介しますと思います。

「Amazon seller」



というアプリなのですが、これが非常に使い勝手が良くて便利で、しかも無料でお使い頂けますので必ずインストールしておいて下さい。

iPhone、Andoroid共にリリースされていますのでご安心ください。Amazonで商売をする上で商品をFBAに送ったら終わりではありません。

仕入れた商品を確実に売り切る為に、

- ・ 売り上げの確認
- ・ 購入者からのメッセージ管理
- ・ 自己発送商品の通知

等の細かい作業が出てきます。その度にセラーセントラルにログインをして一つ一つ確認したり作業するのは非常に効率が悪いです。

そこで役立つのがAmazonsellerアプリです。

このアプリを使えばセラーセントラルにログインしなくてもアプリ内で日商や月商の確認、購入者からのメッセージの対応、自己発送の確認と出荷通知など様々な事を効率良く行う事が出来ます。

中でもスキャンという機能を使えば

- ・ Amazonで出品できる商品なのか
- ・ FBAに納品できる商品かどうか
- ・ 出品にカテゴリー申請が必要な商品なのか
- ・ そのカテゴリー申請を自分は終えてるか

等の情報を、バーコードを読み込むだけで教えてくれます。実際に仕入れをしていると、FBAに送れる商品かどうかをすぐに判断できない時があります。

そういう時にはこのアプリでバーコードを読み込んで、しっかり確認してから仕入れをする事をお勧めします。

例えば右の様な時計のカテゴリーですが、
バーコードで読み込んだ商品が
出品許可申請をまだされていない場合はこの様な表示が出ます。



いちいちセラーセントラルから確認しなくても良いので、販売機会の損失を防ぐことができます。

こちらの画像の様に、
**指定した販売価格に対しての
利益計算**もしてくれます。

商品の詳細		
[シチズン キューアンドキュー]CITIZEN Q...		
出品者から出荷		Amazon から出荷
最低価格	✓	¥ 1624
新品*		
配送料*	+	¥ 340
総額	=	¥ 1964
手数料*	-	¥ 295
購入者へ出荷 ①	=	¥ 0
① 定額の商品送り値 ¥0		
仕入原価	-	¥ 0
純利益*	=	¥ 1669
✓ 最低価格と一致		
* 登録した情報を含め、現在利用可能な情報で算出されており、正確な金額ではない場合があります。表示されている手数料には、適用される税金や、Amazon出品サービスまたはFBAにおけるすべての手数料、または手数料のキャンペーン適用額が含まれていない場合があります。		
開 スキャン	Q 検索	☆ お気に入り



- ・ その日の売り上げ
- ・ 一週間の売り上げ
- ・ 今月の売り上げ

上記3点もすぐに表示できます。

商品が売れたらすぐにこちらに反映されますので、アプリを開いて5秒ほどで売り上げを確認できる様になってます。

例えば自分が外にいてパソコンの触れない環境だったとしても、今の売り上げを確認できるのは非常に便利です。

簡単な事をいつでも報告してくれる秘書が出来たという感覚で、是非うまく活用してください。



【Googleアカウントの作成】



お店に仕入れに行く時に、ただ闇雲に近くの店舗に行ってしまうと大幅な時間のロスになってしまいます。いかに効率良く店舗を回るのかも大きな鍵になります。

そこで使うのが[グーグルマップ](#)。
聞いたことが有る人も多いと思いますが、
このグーグルマップを使って仕入れに行くルートを作っていきます。

そのためにはGoogleでアカウントを取得する必要がありますので、お持ちでない方は作っておきましょう。

【不用品販売・売れるゴミの紹介】

何か新しいビジネスを始める為に少なからず必要になってくる物・・・それは、**お金です。**

こう言われると身構えてしまう方もいらっしゃると思いますが、安心してください。国内転売を始めるのに大金は必要ありません。

しかし資本が0の状態では身動きすら取れませんので、最低限のお金は必要になることは事実です。

そこで、国内転売に費やす資本が心細い方に対して誰でも出来る最適な方法をお伝えします。

持ち物の中の不用品を徹底して売ってください。



これは絶対にやって下さい。
部屋をひっくり返して売れる商品を全て売ってください。

国内転売を始める前に、
誰かにお金を借りてビジネスをスタートしようとする
方が時々いらっしゃいますが、それをする前にするべき事が不用品販売なのです。

これをする理由は幾つかあるのですが、
まず大きな理由の1つとして、
自分の力でお金を作るという経験をして頂きたいのです。

もちろん不用品販売なので、元々は自分の財布から自分のお金で買った商品ばかりなのですが、これを何も考えないでリサイクルショップ等に持っていくと、本当に雀の涙くらいでしか買取をしてくれません。

僕も何度か持って行った経験がありますが、泣きたくなる程の金額でした。

そこで、ヤフオクやアマゾンを使って自分で販売して頂きたいのです。

販売先をリサイクルショップからインターネットに変えるだけで、店舗で買い取ってもらえる金額の
**10倍以上で販売できる可能性も十分有りま
す。**

この事実を知ってしまったからには、もう店舗で不用品を売るなんて行為はしないと思います。

お金を捨てる行為と同じですから。

更に、ネットで商品を販売する練習にもなります。練習というよりは、実際に販売するのでデビュー戦ですね！

僕もそうだったのですが、1番最初に自分の商品が売れた時は本当に嬉しかったです。

その時は思わずガッツポーズが出ました！



自分の手でお金を作り出す感覚は非常に大事ですので、そんな成功体験をあなたにも早くして頂きたいという事も理由の1つです。

小さな成功ですがとても大きな一歩で、成功している方の誰もが100%通る道です。まずはそこから走り出しましょう！

そして何よりも大事なこと・・・

それはこのビジネスに集中する環境を作ることです！

家の中にある何もかもを売ってください！

と言ってる訳ではありません。

しかし、初心者から月収100万円を稼ぐまでになる人の多くは、1年以内には到達しています。

短期間でいかに集中して取り組む必要があるか。

長くだらだらやっている人はいつまで経っても成績は伸びません。

スタートダッシュを決めて、
そこからそのペースを落とさずに進んでください。



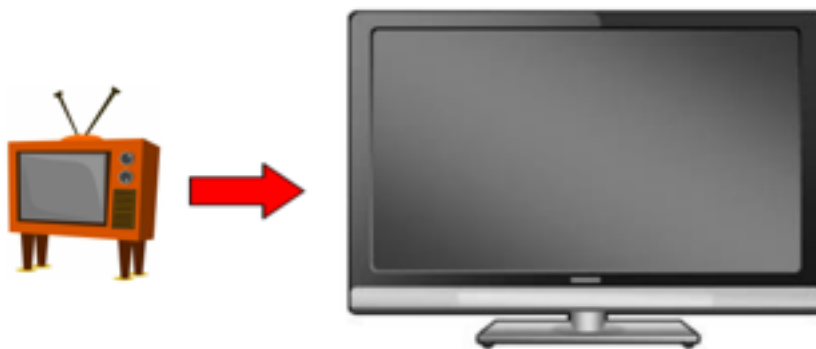
驚くほど楽に収入が上がっていく事を実感すると思います。

使っていない物はもちろんですが、趣味で使う物や、思い出として取ってある物も勇気を出して売ってしまいましょう。

そういう風に意識を国内転売に向ける事によって新たなビジネスに取り組む環境ができますし、その準備資金も貯まります。

そして国内転売で稼いだお金で今回売ってしまった物よりも、2ランク上の商品を購入して下さい。

僕の場合は始める前に19インチのテレビを売りました。そして**得た利益で50インチのテレビを購入**しました。2ランクアップではないですね！



本当に国内転売は面白いです。不用品として売った商品さえも大きくなって返ってきてくれます。
是非行動してみてください。

そして、売る不用品さえも無い！という方・・・
売れるゴミをご紹介します。
言葉が変ですよ。売れるゴミ・・・ゴミは価値が無いからゴミなのですが、欲しい人からすれば欲しい＝価値の有る物なのです。

例えばこちらのグラフを見てください。なかなか良いペースで売れている事が分かります。



こちらの商品、普段はゴミとされている商品なのですが、ネットで販売すればこんなに売れる商品なのです。実はこれ・・・

新聞紙（新古・未使用） お試し5kg 【ペット飼育の中敷として】 ペットトイレシートの商品詳細



ランキング [DIY・工具]: 2253
参考価格 ¥2,200
ASIN: B00NH7Z0IU JAN: -

この商品を のamazonで

コンディション	最安値	出品者数	amazon販売
中古品	¥ 780	11	

そうです。古新聞です。

信じられますか？普段何も考えずにゴミとして出している物が実は、**1 0 0 0 円以上で取引されているんです。**

もちろんアマゾンだけではありません。

ヤフオクでもそういった類の商品があります。

この商品・・・何かわかりますか？

商品の情報

最短2分 今すぐ使える3,000ポイントゲット！

現在の価格 : 1,950円 (税別)

即決価格 : 2,400円 (税別)

残り時間 : 終了 (詳細な残り時間)

入札件数 : 1 (入札履歴)

いいね！ 0 ツイート チェック

大きな画像を見る (全3枚)
商品説明を読む



実はこれ、流木なんです。

流木・・・？



そうです、海に流れ着いている流木です。

こちらが **2000円近くで取引されているのです。**

ほとんどの方にはゴミにしか映らない物でも、それが欲しい人にとってみればお金を払ってでも欲しい商品なのです。

もちろん古新聞や流木を売って資金作りをして頂いても構いませんが、僕が1番言いたかった事・・・
それは、

目の前に有る物全てお金に変わる可能性が有る！

という事です。
これをインプットしておけば、
最初の資金作りもそこまで苦しくないはずです。
意外にそういったポイントに大きなチャンスが眠っているかもしれませんので、是非覚えておいて下さい。

アマゾンでの価格相場は、
モノレートというサイトで調べることができるのはわ
かってもらえたと思います。

ヤフオクの場合はこちらのオークファンというサイト
で調べてください。

<http://aucfan.com/>

こちらで部屋にあるものを全て調べてもらったら、
自分の部屋の不用品が意外に高く売れるということが
もっと分かると思います。

【仕入れをする前に考えておくこと】

この章では国内転売を始める前に、非常に重要な要素である、

「結果を出す為の考え方」

についてお話ししていきます。



国内転売で稼ぎたいと思うからには、何かしらの理由があって始めたのだと思います。

- ・ 自由な時間がもっと欲しい
- ・ 本業だけでは生活が苦しい
- ・ もっと良い生活がしたい
- ・ 親孝行したい
- ・ 周りに認められたい
- ・ 独立したい

などなど、本当に何でも良いと思います。

ここでこのような話を取り上げたのには理由があって、国内転売を諦めてドロップアウトしていく人は、

「稼いだ上で何をしたいのか」

が明確じゃない人が非常に多いです。

漠然と目標を立てて、ただ何となく始めるから、ちょっとした壁でもすぐ諦めてしまいます。

あいまいな目標は目標としての意味を為してないので、目標が無いのと同然です。

今一度、

「なぜ稼ぐのか？稼いで何をしたいのか？」

を真剣に考えてみましょう。

そして書き出して下さい。



方法としては、面接の練習をする感じで行うとイメージし易いです。受験や就職試験の時に面接の練習をしたと思います。

どんな質問が来ても大丈夫なように答えを用意して試験に挑んだと思いますがそれを今、

「稼いで何をするのか？」

という議題で行ってみましょう。
僕が大事だと考えている事項を載せておきますね。

「なぜ国内転売を始めたのですか？」

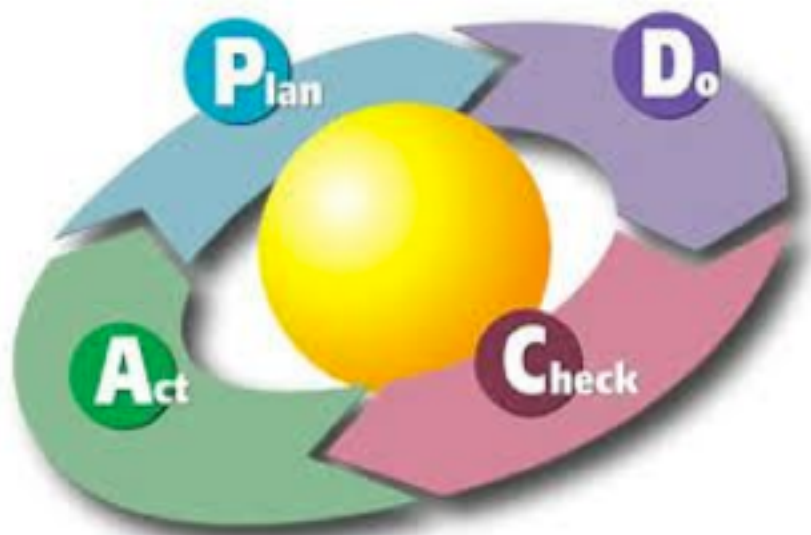
「稼いで何をしたいのですか？」

「いつまでに達成しますか？」

より深く、「稼ぐ理由」を明確にすることでどんな困難にも耐え得る事が出来ます。改めて、自分自身を省みてください。

長期的な目標が決まったら、次に短期的な目標設定と取り組み方についてお話していきます。

ここでは、「**P D C Aサイクル**」という手法を使います。P D C Aは、各単語の頭文字をとったものです。



Pは、P l a n : 計画をたてる

Dは、D o : 実行する

Cは、C h e c k : 評価をする

Aは、A c t i o n : 改善をする

P l a n は、目標を定めて、それを具体化していきます。ここで大切なのはいつまでに（期限）いくら稼ぐ（金額）など明確な数字を決めて、計画をより具体的に落とし込んでいくことです。

数字を用いて目標を明確化することが大切です。せどりでいえば、3か月以内に月商100万円で、6か月以内に月商300万円を達成。

毎月の利益率は30%をキープして、6か月目に月利90万円を稼ぎだす！といったように、数字を入れた目標をたてます。

D o は、計画をもとに行動していきます。

先に立てた目標と今の取り組み状況や売り上げなどを把握しながら行動していきます。

C h e c k は、計画に対して達成できているかを評価していきます。

目標から離れた結果の場合は計画が悪いか、行動が悪いかです。

A c t i o n は、問題点がを改善していきます。

- ・ 売上げが目標まで到達しない
- ・ 利益率が上がってこない

といった問題に対して、改善方法を考えていきます。この時に大切なのは現状の改善案と共に、次のP D C Aサイクルのための改良案を考えていくことです。

同じサイクルをぐるぐる回るのではなくて、1サイクルが終わったら1段上のサイクルへ移行してスパイラル様に上がっていきます。（スパイラルアップ）

これを繰り返すことで、現状から一步、また一步と上へ歩んでいきましょう。

