僕が指導している方で最近実績をグンと上げてきてる人を
代表で３名紹介しますね！

ちなみに彼らは全員年収１０００万円確定です。

※※※

ただ、ビジネスとして転売をやりさえすれば
これ位の数字って不可能じゃないんです。

せどらーとか、転売ヤーとか言ってる意味不明は職業の人たちでは
たどり着けない境地までたったの４ヶ月で行けるってことです。

しかもこの数字を出したのは僕ではなくて、
実際に存在する最近のコンサル生の人が
ここまでなってるんですから、
高山式国内転売の再現性は抜群ですよね。

次にいきますね＾＾

※※※

＜総括＞
しゅんさんには先日チャットでご報告しましたが、
1名コンサルティングを受注しました。初めての受注になります。
その方にもしっかり稼いでいただくべく、全力で指導してまいります。

こうやって僕がコンサルティングを受注できるのも、
しゅんさんから教えて頂いたノウハウや思考法のおかげだなと感じております。いつもありがとうございます。

なおコンサル生については大阪にお住いの方なので指導もしやすく、
既に三度ほど対面コンサルを実施しています。
まずはメルカリ仕入れをメインにマスターしてもらう予定です。

自分の物販については6月も100万は達成しましたが、ギリギリでした。
利益率は先月より下がり気味ではありますが、
これは資金回収のために回転を意識した結果こういった数字になりました。

7月は自分の物販の数字を上げていきながらも、
コンサル生の指導、そしてコンテンツ作成も進めて参ります。

7月もよろしくお願いします。

※※※

僕がその方の話を聞いて一瞬であかん所を指摘して、
僕の指導通りにやってもらった結果、
今では資金回収のために販売価格を下げても
月収で１００万円を切ることは無くなりました。

あ、当然いつもはもっと利益率高いですよ＾＾
大体３０％は超えてる月ばかりです。

では最後の方行きますね！

※※※

・今月は店舗仕入れがきつかったため電脳の強化・業者へのまとめて仕入れを改めて実感させられました。

・嫁さんが梱包やその他をイロイロ手伝ってくれたため、かなり出品が楽になり店舗にも足を運びやすくなれました。

・在庫をしっかり吐かせるため値下げを実施したせいか利益率は以前の平均よりも低くなりました。利益は残っているので利益率に惑わされず、今後も回転をしっかり意識していきます。

俊くんに出会えて感謝です！今後は中国輸入もお願いいたします！

※※※

あなたも物販を始めるなら絶対にちゃんと転売をちゃんとしたビジネスとして考えてくれてる先生に付いていくべきです。それは忘れないでくださいね。