

# 家電の廃盤商品を狙う

家電量販店で狙っていくべき商品の1つに廃盤商品があります。いわゆる型落ちの商品ですね。

この商品をなぜ狙っていくべきなのかと言うと、廃番になる理由の多くが新しいモデルの商品が発売されたことによる生産中止ですので、お店側も売り場の確保をするために早めに売り切りたいのです。

早めに売り切りたいという戦略に切り替えた時に起こることは値下げですね。

時々テレビとかでも家電のお買い得時期みたいなのを宣伝していたりしますが、あれも家電の廃番時期をリストアップして紹介しているような番組です。

私は普段あまりテレビは見ませんが、こういう情報は使えますね！

型落ち商品が売れるのイメージができない・・・  
だって古い商品だから新しい方が良いでしょう？

そんな考えの方もいらっしゃると思いますが、安心してください。

じゃんじゃん売れていきます！

# 家電の廃盤商品を狙う

なぜなら、メーカー側は新しい商品を半ば無理やり出している商品も少なくないからです。

お店に行ってスタッフの方に、古い商品と新しい商品の違いを聞いてみてください。

ほとんど性能に差が無いにも関わらず、新製品は古い商品より1万円も2万円も高く販売しています。

中身がほとんど同じにする理由は、全てを刷新してしまうとかなりのコストがかかってしまうという点です。

既存の機能に少し付け足すだけで新しい製品として話題を呼べたら良いですね？

もちろんそんな商品ばかりでは無いのですが、実際にはかなり多いです。

ですので安心して廃番商品を仕入れしてもらえれば良いと思います。

全てのメーカーが同じ様に100%同じ廃番時期が有る訳ではありませんが、参考にできる資料として記載しておきます。

# 家電の廃盤商品を狙う

3～4月

- ・ テレビ
- ・ 縦型洗濯機
- ・ ロボット掃除機

5月

- ・ 防水系のカメラ

6～8月

- ・ レコーダー

8～9月頃

- ・ 炊飯器
- ・ 大型冷蔵庫
- ・ 掃除機

12～1月

- ・ エアコン

こんな感じで各商品が廃番時期を迎えていきます。  
これだけではありませんが、とりあえずこれは抑えておきましょう。

# 家電の廃盤商品を狙う