

コンディションを上げて利益率を上げる

中古を扱っていく上で商品のコンディションは非常に大事になってきます。

中古のコンディションに関しては、

【商品登録・SKUの入れ方等・FBAへの納品方法】

で詳しく説明してますので、思い出せない方はもう1度チェックしてみてくださいね！

新品の商品もちろんそうなのですが、中古の商品に関しては商品コンディションと説明が非常に大事になってきます。

ここの書き方だけで売れ行きが変わってくると言っても過言ではありません。

なので、このコンディションをどういう風に意識したら良いかを具体的に説明していきます。

商品価格+配送料	コンディション	販売/出品
¥ 11,000 + 関東への配送料無料 コンビニ・ATM・ネット バンキング・電子マネー払 いが利用できます。	中古品 - 良い ご覧頂き ありがとうございます。 動作確認済 みです。付 属品は電源 コードのみ です。本商品は中古品ですので使用に伴う 多少のきず等ございますが美品です。注文 後1～10日で発送致します。誠心誠意対 応させていただきますのでご安心してお求 めください。◀ 短く表示	 写真を表示

コンディションを上げて利益率を上げる

例えばこちらの商品なのですが、中古でコンディションは「良い」ですね。

そして商品説明文が、書かれていますがこれを1つ1つ解剖して説明していきます。

ご覧頂きありがとうございます。 ①**動作確認済み**です。 ②**付属品は電源コードのみ**です。本商品は中古品ですので ③**使用に伴う多少のきず等ございますが美品**です。 ④**注文後1～10日で発送致します**。誠心誠意対応させていただきますので ⑤**ご安心してお求め**ください。

文章に番号を振って行ってますので、これを順番に解説していきます。

① 動作確認済み

アマゾンでは動かない商品を出してはいけないという規約になっていますから、これはアマゾンで販売していく上で当たり前です。

当たり前なのですが、それは出品者にとっての当たり前で、購入者からすれば当たり前などではなく、ほとんど知られていません。

コンディションを上げて利益率を上げる

アマゾン販売業者の方の中についつい出品者目線で話を進めてしまう人が多いのですが、購入者様に向けたメッセージなので、しっかり購入者目線で伝えていきましょう。

② 付属品はコードのみです。

中古の場合は付属品の有無がとても大事になってきます。

いえ・・・1番大事です！

購入者様は、ここを見てから買うか買わないかを決めています。

あなたが買い物をする時もきっとそうだと思いますが、中古のプリンターを買うときに、電源コードがない商品を買いますか？

家に代替りのコードがあれば良いですが、持ってる人はほとんど居ませんよね。

ここに付属品として電源コードと記載が無ければかなり不安になりませんか？

コンディションを上げて利益率を上げる

まずはその不安を払拭する必要があるという事が1つと、もう1つは他の出品者の方と差別化を図るということです。

どう差別化を図るのかと言うと、付属品を増やす事によって他の商品よりも**早く・高値**で販売できます。

例えば先ほどの画像の商品をあなたが欲しくて、説明書が付いている商品が同じ価格で販売していたらどうしますか？

絶対にそっちを選びますよね。

もしその商品が電源コードだけの商品より500円高いとしたらどうしますか？

私の経験上、それでも説明書付きの方が先に売れます。

これがすごく大事なのです。

説明書は、大体メーカーホームページからプリントアウトできます。

純正ではないのでそれは記載するべきですが、これをするだけで付属品に説明書を加える事ができるのです。

コンディションを上げて利益率を上げる

商品を仕入れてきてそのまま売るのではなくて、
自分が用意できる範囲で付属品を用意してそれを記載するだけです。

それだけでそのまま売るより早く・高値で売れるのです。

ケーブル類は100均で販売している事が多いです。ここで付属品として商品に付けるだけで、**500円以上**の高値で販売できるとしたら必ずやりますよね？

是非実践してください。

③ 使用に伴う多少のキズ等ございますが美品

これも中古ならではの文言ですね。

やはり購入者様が気になるポイントの1つとして見た目のキズの多さは欠かせません。

これをしっかりメッセージとして伝える事によって安心感から、購入に1歩近づいてくれます。

コンディションを上げて利益率を上げる

④ 注文後 1 ～ 10 日で発送致します

この出品者はFBA倉庫からの発想ではないためこの様な説明をしています。これを読んだあなたはどう思いましたか？

少しかかりすぎですよね？

FBAからの発送なら注文してから 1 日で届くのにも最大で 10 日かかるとなれば、少し頼みにくいです。

同じ商品コンディションで同じ価格か少し上の価格でも、FBAからの発送の商品の方が売れます。

特別な理由がない限りFBAを使うことも 1 つの付加価値ですので、どんどん使ってください。

コンディションを上げて利益率を上げる

⑤ ご安心してお求め～

締め言葉ですね。当たり前なのですがこれを入れておくと、文章自体が引き締まって見えますので、最後まで気を抜かないで書く様にしておいてください。

以上の5点をしっかり把握して販売していけば、今の仕入れ量を変えずに利益の底上げをできるという事がご理解頂けましたでしょうか？

今日からすぐに使える物ばかりですので、今ある商品の中でも何かコンディションを上げる事が出来ないか探してみてくださいね。

また、高額な商品を早く販売したい場合は写真を添付する方法も有効です。

少し手間にはなりますが、早く売り切りたい商品の場合は写真を添付するようにしましょう。